



Gestalte die Zukunft der Arbeit mit uns!

## Sales-Trainee New Work (m/w/d)

Stell dir vor, du gestaltest mit uns die Arbeitswelt von morgen! Wir, die Vitra Premium Partner Office, sind ein Verbund der renommiertesten Experten im Kontext neuer Büro- und Arbeitswelten in Deutschland. Unsere Mission ist es, Unternehmen dabei zu helfen, die Arbeitswelt von morgen zu gestalten. Mit unseren engagierten Teams, unseren kreativen Ansätzen und unserer Leidenschaft für neue Arbeitswelten sind wir auf der Suche nach talentierten und motivierten Trainees, die Teil unseres dynamischen Vertriebs-Teams und Vitra Ambassador werden möchten.

### Deine Aufgaben

- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Akquise und der Pflege neuer und bestehender Kundenbeziehungen
- Entwicklung neuer Arbeitsumgebungen für unsere Kunden: Bedarfsanalyse mit Workshops, Consulting, Konzeption und Planung von innovativen Arbeitswelten, Zusammenarbeit mit Architekt:innen und Innenarchitekt:innen
- Präsentationen erstellen und Angebote vorbereiten, Mitwirkung an Vertriebsstrategien und Markterschließung
- Teilnahme an Schulungen mit unserem Strategiepartner Vitra

### Was wir bieten

- Einarbeitung & Betreuung durch Mentor:innen, abwechslungsreiches Arbeitsumfeld & spannende Herausforderungen
- Attraktive Vergütung und Entwicklungsmöglichkeiten, moderne Arbeitsmittel und positive Teamatmosphäre
- Ausbildung in Kooperation mit Vitra, dem Innovationsführer für neue Arbeitswelten

### Das Vitra Traineeprogramm beinhaltet

- Ausbildung mit renommiertem Vertriebs-Coach
- Wissenstransfer der Vitra Academy zu Design, Architektur und Möbel, Einblick hinter die Kulissen von Vitra
- Strategische Verkaufsmethoden erlernen, Teambildung mit 10-15 Trainees deutschlandweit

### Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung/Studium, bevorzugt in Wirtschaft, Architektur oder Marketing
- Erste Vertriebs- oder Kundenservice-Erfahrung von Vorteil, aber nicht erforderlich
- Starke Kommunikation und Überzeugungskraft, Freude am Umgang mit Menschen und Begeisterung für Innovation
- Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise

Genau das hast Du gesucht? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung - gerne per E-Mail an [ichwillzu@feco.de](mailto:ichwillzu@feco.de).

Um noch mehr über uns zu erfahren, besuch uns online unter [www.feco.de](http://www.feco.de) oder persönlich im feco-forum. Wir sind schon neugierig darauf, dich kennenzulernen.

feco-feederle GmbH, Am Storrenacker 22, 76139 Karlsruhe, Telefon 0721 6289-300